



SALES

GRCT bv is op zoek naar een externe sales functie

JOUW VERANTWOORDELIJKHEDEN

- Je prospecteert nieuwe potentiële klanten voor rolcontainers
- Je volgt je sales dossiers actief op
- Je licht de sorteerrichtlijnen toe aan klanten en biedt hen nieuwe oplossingen aan
- Je zorgt voor een goede opstart van nieuwe klanten en voorziet een commerciële opvolging van de klant
- Je werkt nauw samen met onze commerciële binnendienst

JOUW PROFIEL

Je legt vlot nieuw contact, je bent assertief en communicatief sterk

Je bent sterk commercieel ingesteld en weet mensen te overtuigen

Een opleiding in commerciële of marketing richting is een pluspunt maar geen vereiste, gedrevenheid primeert.

Je kan je werkdagen (na inscholing) zelfstandig invullen om je targets te behalen

ONS AANBOD

Een dynamische werkomgeving waarin je echt een verschil kan maken. Een gevarieerd takenpakket met ruimte voor persoonlijke ontwikkeling en groei. Een interessant loonpakket met extralegale voordelen in lijn met je profiel en verantwoordelijkheden.

Interesse? Contacteer ons via mail op info@grct.be of telefonisch op het nummer 014/255.015.

Bekijk al onze vacatures op www.grct.be/jobs